

育休復帰プランに基づく情報・資料の提供、面談の実施

4月14日 日 引継ぎは店舗内で、しっかりと作業とシフトの組んでいることもあり、売上について●●●さんが、いたときと同じ推移で進んでいます。

7月3日 水 売上げについては、前年よりは少しだけいいように感じます。というのも、他店舗（埼玉志木支店）でのリフォームの受注が増加しているからです。このままいけば前年度増になるため、推移するといいと思っています。その他の店舗は、前年度と同様の売上を達成している状況です。

12月3日 火 前回話した志木店のリフォームも落ちつき、全体の売上の結果は、前年同様に厳しい状況ですがなんとか前年度の売上に達せそうです。今年特に多かった受注は、ヒップラインの直しでした。またリフォームの傾向としては、ネットで購入した衣服のサイズの直し、またコートの長さが流行によって、短くなったため、丈の直しが増えました。顧客の様々な希望や流行に応えられるよう、社員一丸となって技術のスキルアップに頑張っていこうと思っています。

*特に社内報や、お知らせはないのですが、電話で伝えたりしました。

以上相違ありません

労働者

令和 7 年 2 月 12 日

使用者